

Negocieri Internaționale

Continuând parcursul academic, disciplina „**Negocieri Internaționale**”, curs din anul II, reprezintă ultima dintre disciplinele dedicate studiilor diplomatice, integrând și aprofundând temele explorate în cursurile anterioare de „Diplomație – Teorie și practică” și „Diplomație globală și cooperare internațională”. Acest curs este conceput ca o sinteză aplicată a cunoștințelor dobândite anterior, trecând de la înțelegerea structurilor diplomatice la stăpânirea mecanismelor de negociere care definesc succesul în arena globală.

Dacă în primul an accentul a fost pus pe instituții și pe noile ramuri ale diplomației globale, cursul de „Negocieri Internaționale” intră în detaliul procesului de interacțiune directă între actori prin intermediul negocierilor diplomatice. Cursul prezintă teme precum medierea internațională, concepte de drept internațional aplicate în negocierea unei înțelegeri internaționale, funcțiile negocierii, discută câteva modele teoretice de analiză a negocierilor, precum și modelul de bază al unei negocieri diplomatice. „Negocieri Internaționale” abordează și o temă importantă de care oricare negociator experimentat trebuie să țină cont, și anume contextul Cultural în care se desfășoară negocierile. Astfel se adaugă o dimensiune esențială — modul în care cultura socială influențează comportamentul negociatorului și obiectivele de negociere sau strategiile și tehnicile de negociere alese. În partea de seminar, studenții vor putea experimenta ei înșiși pregătirea și desfășurarea efectivă a tratativelor, transformarea studenților în negociatori realizându-se printr-o serie de simulări bilaterale și multilaterale și prin studii de caz adaptate.